

## Comment vendre sur Internet ?

Comment vendre sur Internet, n'est certainement pas la première question que vous devez vous poser lorsque vous voulez mettre en place une activité sur Internet, mais c'est une question importante à laquelle vous allez devoir trouver une réponse.

Question très simple et très compliquée ; la fois.

Très simple, il faut :

- Un produit à vendre qui répond à un besoin.
- Un marché ; ou une niche.
- Être présent et visible sur Internet.
- Attirer du monde vers son site ou sa page de vente.
- Créer une liste de prospects, à qui vous pouvez envoyer des messages d'informations et en leur recommandant votre produit.
- Optimiser votre activité ;.

Voilà la recette, elle n'est pas plus compliquée que celle-ci et c'est celle qu'utilise tout le monde, avec bien sûr des adaptations en fonction de leurs besoins.

Compliquée (pour certains pas pour tous),

- Il faut avoir un ou des produits qui correspondent à un besoin.
- Il faut assurer sa présence sur Internet.
- Il faut faire connaître son ou ses sites.
- Il faut mettre en place un système d'autorepondeur, avec séquence d'email.
- Il faut gérer son processus de vente.

Le plus difficile :

Attirer du monde sur ces pages de vente, pour pouvoir vendre votre ou vos produits.

Mettre en place une vraie stratégie, un vrai projet en place.

Sur internet la mise en place d'une activité se fait sur plusieurs mois voir années. 6 mois, pour terminer correctement votre projet et le mettre en place et jusqu'à 3 ans peut être plus ou moins pour les plus rapides pour en vivre.

Certains n'y arriveront jamais alors que d'autres feront fortune.

Comment vendre sur Internet, n'est certainement pas la première question à se poser lorsqu'on veut gagner de l'argent sur Internet, et c'est une des erreurs commises par de nombreux web-entrepreneurs, pensant que gagner de l'argent est simple et facile.

Vendre sur Internet est une des étapes, d'un long processus qui vous mènera de l'envie de mettre en place une activité durable sur Internet, à la réalisation et rentabilisation de votre projet.

Tout ceci dans un cycle plus ou moins long de plusieurs mois, voire années, qui s'enchaîneront les uns derrière les autres sans même vous en rendre compte.

Pour peu bien sûr que vous ayez la volonté, la motivation et la persévérance nécessaire à la réalisation de votre projet.

Bonne vente sur Internet.

## About the Author

Créateur et éditeur du e-magazine marketing ArgentCNet, <http://www.argentcnet.com>, Roland Moll vous fait découvrir au travers de nombreux articles, dossiers, interviews, tous les aspects de la mise en place d'une activité sur Internet. Que vous soyez web-entrepreneur, web-commerçant ou entrepreneur du web débutant ou confirmé, vous découvrirez des informations marketing utiles, à laquelle vous allez devoir trouver une réponse.

