

## Affiliation : Les 08 choses à savoir pour gagner de l'argent sur internet

### 1- Déterminer ses passions et ses compétences

En effet , le marketing d'affiliation comme tout business sur le web à besoin de la persévérance. C'est pourquoi le créneau que l'on choisi doit non seulement être rentable mais relever de tes passions car il faut le dire le début est difficile en tout et en particulier dans le business sur le web.

La première chose à faire lors du choix des produits d'affiliation à vendre est de faire des recherches. Découvrez ce que les autres sites Web ou des blogs similaires ciblent. Visitez les forums pour voir de quoi les visiteurs parlent, quels sont leurs produits préférés dans cette catégorie et ce dont ils se plaignent le plus.

### 2. Essayez les produits par vous-même

Comment choisissez-vous les meilleurs produits d'affiliation à vendre?

Si vous essayez différents produits et que vous écrivez des critiques à leur sujet, c'est un moyen idéal pour démarrer une liste de produits affiliés.

Voir ce qui suscite une réaction de manière favorable et pencher en faveur de ces produits ou services. Disons, par exemple, que vous avez un site de photographie et que vous utilisez un certain type d'appareil photo. C'est une introduction idéale pour promouvoir cet article en vente sur votre site Web. Un bon point de départ est via le programme d'affiliation Amazon. Ici, vous pouvez vendre tout produit en vente sur Amazon et gagner une commission lorsqu'un achète via votre lien d'affiliation.

Cela est particulièrement vrai si vous êtes un peu une autorité sur votre sujet et que vous avez une base de fans qui vous connaît, vous aime et vous fait confiance. Si vous êtes authentique et digne de confiance et que vous avez établi de bonnes relations avec vos visiteurs et lecteurs, il est fort probable que si vous recommandez quelque chose que vous avez utilisé ou essayé, vos visiteurs seront plus enclins à utiliser ou à acheter cet article.

### 3. Associer à des produits similaires

Dans l'exemple du site Web de photographie, si vous avez déjà écrit à propos de cet appareil photo, approfondissez-le. Pourquoi ne pas écrire sur un objectif particulier que vous utilisez pour certaines prises de vue? Lien vers un site affilié qui vend cet objectif particulier. Encore une fois, si vous l'utilisez et le privilégiez et si vous entretenez une relation de confiance avec vos visiteurs, il y a de fortes chances que vous ressentiez et écriviez avec plus de confiance à propos de ce produit.

### 4. Le produit convient-il à votre créneau?

Est-ce que le produit d'affiliation que vous êtes en train d'affilier est bien lié à votre site Web et à votre créneau? Après tout, vous ne voulez pas avoir un site Web de photographie et ensuite vous affilier avec des ustensiles de cuisine. Essayez de le garder pertinent. Si vous montrez des articles avec des photos belles et artistiques, les visiteurs sont plus enclins à vouloir prendre des photos comme vous - en particulier si vous êtes une autorité sur un sujet spécifique. Par exemple, si vous êtes un professionnel de la prise de photos de la nature, les visiteurs peuvent utiliser l'appareil photo que vous utilisez pour obtenir les mêmes résultats.

Lisez la suite en [cliquant ici](#)

## About the Author

**Andrew Vassi** est infopreneur

Continuez la lecture en suivant ce lien [www.biz-positif.com](http://www.biz-positif.com)