

Comment Gagner de l'argent avec le marketing de réseau

Tout le monde veut gagner de l'argent n'est-ce pas ? Pour ceux qui sont à la recherche d'opportunités pour arrondir les fins de mois ou encore de solutions pour atteindre l'indépendance financière, être son propre patron est l'une de solutions. Pour cela, il suffit de savoir ce dans quoi on veut s'investir et ensuite l'immensité d'internet s'ouvre à nous et nous présente toutes les opportunités possibles et imaginables, et même celles qu'on ne s'imagine pas du tout.

Parmi toutes les opportunités qui s'offrent à nous chaque jour, il existe ce qu'on appelle le marketing et plus précisément le marketing de réseau. Dit comme ça, le terme à l'air très compliqué mais on fait un peu de marketing de réseau chaque fois que nous recommandons un lieu, une destination à quelqu'un juste parce qu'on y est allé et qu'on a été satisfait. Eh bien faire du marketing de réseau c'est plus ou moins ça, à la seule différence que désormais il y'a de l'agent en jeu. Le Marketing de Réseau est donc système de distribution basé sur la recommandation d'un individu à un autre couramment appelé « bouche à oreille ». C'est le marketing de recommandation ou marketing relationnel plus connu sous le nom de MLM (Multi Level Marketing). Ainsi vos proches suivront votre recommandation, et si leur expérience est satisfaisante, ils recommanderont à leur tour ce lieu ou cette destination à leurs proches et ainsi de suite. Il est donc possible de servir du marketing de réseau dans un but professionnel.

<http://fogaby.cafe-minceur.com/>

Marketing de réseau et système pyramidal

Le système pyramidal est complètement différent du marketing de réseau, donc pour les débutants il est important de comprendre la nuance entre ces deux notions.

Le système pyramidal est clairement une arnaque. Il est basé sur une supercherie de paiement de frais d'inscriptions. L'objectif étant de créer un vaste réseau en récoltant autant d'argent que possible auprès des filleuls inscrits, tout en faisant miroiter des gains sur la seule base du recrutement de nouveaux filleuls et sans aucun produit tangible. Par contre concernant le marketing de réseau, il n'y a aucun flux d'argent entre distributeurs, contrairement à certains systèmes pyramidaux illégaux. Les rémunérations des distributeurs proviennent des ventes réalisées, des consommations personnelles, et, si vous développez un réseau, des ventes et consommations de ce réseau. <http://fogaby.cafe-minceur.com/>

Vous êtes à la recherche d'une bonne opportunité pour sortir la tête de l'eau ? celle-ci vous est certainement destinée <http://fogaby.cafe-minceur.com/>

About the Author

Nadine Flore

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)