

## LA MOTIVATION en Marketing Multi Level

La motivation

C'est l'élément le plus important de tous.

« Quand on veut, on peut !

Pour réussir en marketing de réseau, il faut absolument éviter les incertitudes comme : Peut-être, je vais essayer, j'espère que, ...

J'aime dire souvent pour rire « Rien n'est moins sûr que l'incertain »

Blague à part, il est très important d'avoir un esprit de gagnant lorsqu'on se lance dans le MLM.

Pour cela l'auto-motivation est un bienfait, il permet d'avoir un but bien précis devant soi.

Ayez un but, une motivation, un rêve et visualisez-le mentalement.

Vous rêvez d'une voiture de sport ?, et bien faite en sorte de le visualiser en esprit, regarder sa couleur, sentir l'odeur du cuir de l'habitacle intérieur.

Imaginez-vous au volant de cette voiture, sentez sa souplesse de conduite.

Bref, le rêve de posséder de belle chose est une source inépuisable d'énergie qui vous permettra de passer à l'action pour préparer une affaire rentable sur Internet.

La motivation est le moteur de la vie.

« Un homme fort, qui réussit, n'est pas la victime de son environnement.

Il crée des conditions favorables.

Sa force et son énergie inhérentes forcent les choses à changer selon ses désirs. »

- Orison Swett Marden

La motivation peut déclencher chez vous des forces très puissantes qui vous aideront à atteindre vos buts.

Voici un exemple vécu qui illustre bien la force de la motivation.

Cliff Young, un agriculteur australien de 63 ans, participa en 1983 à un grand marathon qui se déroula entre Sidney, la capitale, et Melbourne, qui se trouve approximativement à 800 km de distance.

Des athlètes de réputation mondiale participaient à cette course.

Cependant, Cliff se présenta habillé comme il l'avait été toute sa vie, vêtu donc de sa salopette et de ses chaussures de travail.

Ce qu'il y a d'incroyable dans cette histoire, c'est que non seulement il termina la course, mais il la gagna avec une avance de plusieurs heures.

Que s'était-il passé ? Cet homme ingénu, qui n'avait jamais participé à aucune autre course auparavant, ignorait le rythme considéré comme le seul "possible" pour la course: courir 18 heures et dormir 6 heures par jour.

Cliff croyait qu'il devrait courir sans jamais dormir, et c'est ce qu'il fit.

C'est pourquoi il gagna, avec une large avance sur ses concurrents.

Qu'avait Cliff Young plus qu'un autre?

Rien! Il avait deux jambes comme tout le monde, mais il possédait une motivation hors du commun, il croyait qu'il pouvait gagner cette course, et il l'a gagné.

Pour être gagnant, il faut avant tout avoir l'esprit gagnant.

Pour que cela se concrétise, il faut avoir un schéma de pensée positive.

La question est donc de savoir comment on interprète la réalité des choses.

La manière dont vous interprétez la réalité, est votre réalité à vous.

Il existe donc deux réalités: celle qui fonctionne indépendamment de vous, et

celle qui résulte de la façon dont vous interprétez la première.

En d'autres termes ce qui affecte réellement votre vie, ce n'est pas la réalité elle-même, mais la façon dont vous la percevez.

Quand nous qualifions une situation de "réelle", elle est réelle à nos propres yeux du fait de ses conséquences.

Henry Ford disait à ce sujet:

"Vous pouvez croire qu'une chose est possible ou qu'elle ne l'est pas, vous avez raison dans les deux cas".

C'est ainsi, parce que la façon dont vous interprétez la réalité est votre réalité.

Les croyances sont le point de départ de ce que nous obtenons dans notre vie, soit la réussite ou l'échec.

Mais dirons certains :

· Réussir c'est impossible avec cette crise.

Le MLM ce n'est pas pour toi, tu n'arriveras pas à réussir.

Combien de fois n'avez-vous pas entendu ces réflexions !

Dès ma plus tendre enfance, je n'ai entendu que cela : Il faut faire des hautes études pour bien gagner sa vie plus tard.

La plupart de mon entourage voulait me faire couler dans le moule d'une carrière professionnelle traditionnelle.

Certes leurs buts étaient de me protéger, mais ils n'avaient aucune idée du potentiel formidable du marketing de réseau.

Ainsi donc, des idées fausses et préconçues peuvent être imprimées profondément dans notre subconscient et cela peut considérablement limiter notre champ d'action pour réussir en MLM.

Ces idées sont comme des graines de mauvaises herbes dans le jardin de votre esprit.

Une seule suffit pour qu'elles se développent, étouffent et tuent vos plus belles motivations.

Il faut savoir les arracher dès que possible.

Combien d'idées fausses avez-vous enfouies au plus profond de vous-même, qui sont le reflet des peurs de vos proches, et qui vous empêchent d'avancer ?

Posez-vous ses questions ?

Qu'est-ce qui vous empêche d'avancer et de concrétiser vos rêves ?

Est-ce que quelque chose vous tire en arrière à chaque fois que vous pensez réussir ?

Continuez-vous de travailler dur pour des clous ?

Vous avez l'opportunité d'inverser la situation.

Mais pour cela vous devez donner la bonne impulsion.

Illustrons mes propos :

Vous connaissez l'action du courant alternatif sur un électro-aimant.

Vous avez le choix, soit d'attirer ou de repousser les aimants.

Faites passer le courant dans un sens, et il repousse les autres aimants.

Changez le courant de sens, et il les attire.

Que voulez-vous être ?

Quelqu'un qui cultive encore des idées fausses, qui repoussent le succès ?

OU

Quelqu'un qui cultive des idées positives, qui attire le succès.

A chacun de choisir.

J'aimerais maintenant vous présenter une de mes activités qui me permet de réaliser mes rêves.

Vous pouvez vous aussi le réaliser.

### About the Author

<http://www.facile-business.com> Nepper Jean Your success is my success.

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)