

Comment l'affiliation peut-elle vous aider à démarrer votre activité rentable sur Internet ?

Les Internautes qui décident de compléter leur revenu grâce à Internet sont de plus en plus nombreux. En effet, des émissions comme "Capital" animée par Guy Lagache (notamment celle diffusée sur M6 le 26/04/2009 avec au programme des sujets comme : « Comment gagner plus à son domicile ? – Que font les Français pour arrondir leur fins de mois ? – Systèmes D, les arnaques du Web à éviter- etc...) donne l'occasion à de nombreuses personnes de voir qu'Internet peut-être un formidable outil pour compléter ses revenus et/ou exercer un travail à domicile.

Maintenant, il est aussi vrai qu'il y a des pièges à éviter et donc qu'il est important de rester vigilant, comme dans pratiquement tous les secteurs où il y a de l'argent à gagner. Toutefois, cela n'enlève rien au fait qu'Internet abrite également de nombreux bons plans pour gagner de l'argent depuis son domicile. Parmi eux figure le marketing d'affiliation également appelé l'affiliation Web.

Marketing d'affiliation : définition

Pour simplifier au maximum, il s'agit de recommander des produits (de préférence que vous avez tester) et de toucher une commission sur les ventes générées sur vos conseils.

Cela peut donc s'apparenter dans le monde physique à un apporteur d'affaire, à l'exception près que vous pouvez travailler pour de nombreuses enseignes sans bouger de chez vous grâce à la magie d'Internet.

Maintenant que vous savez un peu mieux en quoi consiste le marketing d'affiliation grâce à cette petite définition, il faut savoir que cette opportunité de travail à domicile offre de nombreux avantages, regardons les ensembles.

Marketing d'affiliation : un travail à domicile pas comme les autres...

* Les avantages du marketing d'affiliation au niveau du travail :

- Pas besoin de créer de produit (donc vous pouvez démarrer rapidement)
- Pas besoin de préparer le site de vente.
- Pas besoin de vous occuper de la livraison du produit et du service après ventes.

Cela signifie que pour démarrer dans le marketing d'affiliation vous n'aurez pas besoin d'un gros investissement. En effet, le travail de l'affilié est uniquement de promouvoir son lien. C'est d'ailleurs en partie ce qui rend cette opportunité si attrayante.

* Les avantages du marketing d'affiliation au niveau personnel :

- La possibilité de garder une certaine proximité avec sa famille.
- Organiser votre temps à votre façon et respecter votre rythme de travail.
- Ne plus avoir toujours un patron sur le dos qui vous dit quoi faire et comment faire...
- Votre salaire n'est pas limité et dépend de la qualité de votre travail.

Bref, vous devenez un travailleur indépendant. Cela signifie aussi que vous devez être assez autonome pour bien gérer votre temps et atteindre vos objectifs.

Attention, cela signifie également que pour se lancer dans le marketing d'affiliation, il y a des connaissances à avoir. C'est pour cela qu'il est important de bien se former avant de commencer.

A votre réussite,

Sébastien Laude

About the Author

Sébastien Laude est affilié depuis 2007. Il est l'auteur de "[Comment gagner de l'argent sur Internet grâce à l'affiliation ?](#)" que vous pouvez télécharger gratuitement en vous inscrivant ici...

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)