

## Maintenant, les 5 Secrets Pour Souder Les Membres De Votre Equipe

Pourquoi les relations jouent-elles un rôle important dans le Marketing de réseau?

Les relations cimentent la cohésion des membres de l'équipe.

John C. MAXWELL

Les relations sont le ciment qui maintient la cohésion des membres de l'équipe dans le marketing relationnel. Plus les relations sont solides, plus les équipes sont cohésives. presque tout ce que nous faisons dépend du travail d'équipe. Peu importe que nous soyons un leader ou un suiveur, un joueur ou un enseignant, un parent ou un enfant, un PDG ou un ouvrier, etc.... Nous aurons à faire affaires avec d'autres personnes.

La question qui se pose est : « Notre rapport avec les autres sont-ils bons? »

Notre réussite en tant que leader de MLM dépend aussi des liens que nous allons nouer avec les membres de notre équipe. analysez nos relations et déterminez si les cinq caractères suivent y figurent.

### 1: Le Respect

En ce qui concerne les relations , tout commence par le respect , le désir d'accorder de la valeur aux autres. ce qui compte dans le respect c'est que nous devons le manifester aux autres même avant qu'ils aient fait quoi que ce soit pour le mériter.

### 2: Les Expériences Communes

Le respect peut établir les bases d'une bonne relation, mais il ne suffit pas. Nous pouvons pas nouer des relations avec quelqu'un que nous ne connaissons pas. Il faut avoir vécu des expériences communes. Et cela n'est pas toujours facile.

### 3: La Confiance

La confiance est essentielle pour toute bonne relation. Sans la confiance, nous ne pourrions entretenir aucune sorte de relation.

### 4: La Réciprocité

Pour que les relations s'améliorent, il faut qu'elles soient réciproques, afin que tout le monde puisse recevoir ainsi que donner. Souvenons-nous de questionner les membres de notre équipe, nos collègues et notre famille au sujet de leurs espoirs, leurs désirs et leurs buts. Consacrons-leur toute notre attention.

### 5: Le Plaisir Mutuel

Lorsque les relations se développent et se mettent à devenir plus durables, elles commencent à donner du plaisir. Le simple fait d'être ensemble peut transformer les tâches les plus désagréables en expériences positives.

En ce qui concerne les relations, tout commence par le respect, par le désir d'accorder de la valeur aux autres.

John C. MAXWELL

Comment puis-je encourager les autres?

Croire aux autres avant qu'ils aient fait leurs preuves est la clé les motivera à atteindre leur potentiel.

Tout le monde aime l'encouragement ça reconforte lorsqu'on est démoralisé et ça motive lorsqu'on se sent découragé.

Pour pouvoir encourager , il faut avoir une très bonne opinion des autres , avoir foi en eux. En fait la foi est essentielle pour nouer et entretenir toutes les relations positives ; pourtant c'est un article rare de nos jours.

Comprendre les autres a certainement un impact sur notre capacité à communiquer avec eux. Car ce que les gens veulent vraiment , c'est qu'on les écoute, qu'on les respecte et qu'on les comprenne.

A l'instant ou ils s'aperçoivent qu'on les comprend , ils sont motivés pour comprendre notre point de vue

## About the Author

A propos de l'auteur\nArmel GORON Anciennement salarié en CDI ce jeune entrepreneur a démarré en au départ à coté de son activité principale, 6 mois plus tard il a laissé son CDI pour consacré à, temps plein, à sa nouvelle activité. Si vous aussi recherchez [une solution efficace pour faire des compléments de revenus](#) n'hésitez plus cliquez sur [RéussirEnMLM.com](#)

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept.droits de revente](#)