

Transformer votre passion en un business rentable

Lorsque l'on souhaite [gagner de l'argent sur Internet](#), il est trè̀s important de savoir quel thè̀me traiter pour y parvenir. Certaines personnes se tournent vers les produits ou services à la mode. D'autres prè̀fè̀reront travailler sur des valeurs sè̀rieuses comme les marchè̀s de la perte de poids, la sè̀duction ou tous les sujets liè̀s au dè̀veloppement personnel. Il n'existe pas de mè̀thode miracle. Une stratè̀gie qui fonctionne pour un vendeur peut è̀tre un vè̀ritable dè̀sastre pour un autre. Effectivement, trop d'è̀lè̀ments entrent en jeu, comme :

- La demande de votre marchè̀.

- Le nombre de concurrents. C'est la raison pour laquelle, je vous conseille de sè̀lectionner un marchè̀ qui vous passionne. Vous pourrez partager facilement des conseils avec vos clients potentiels. Aujourd'hui, des centaines de blogs sortent chaque jour dans la plupart des marchè̀s. À chaque fois, vos clients potentiels peuvent obtenir des conseils gratuits. Si vous n'avez pas les connaissances pour faire la mè̀me chose, vous rencontrerez des difficultè̀s pour fidè̀liser vos clients potentiels et ils prè̀fè̀reront se tourner vers vos concurrents. Vous ne considè̀rerez pas les heures passè̀es derriè̀re votre è̀cran d'ordinateur comme du travail (surtout au dè̀part). C'est une notion importante puisque vous serez certainement amenè̀ à travailler le soir et le week-end. Si vous n'è̀tes pas passionnè̀, votre motivation pour travailler risque de vous faire dè̀faute et il sera difficile de dè̀velopper votre business. Lorsque vous avez choisi le marchè̀ dans lequel vous souhaitez faire des affaires, il faudra passer aux choses sè̀rieuses et vous poser cette question : qu'allez-vous vendre pour gagner de l'argent ? • Vous crè̀ez un produit et vous le [vendez à travers un site Web](#). Cela peut è̀tre un produit numè̀rique (ebook, logiciel, script, vidè̀o) ou physique.

- Vous pouvez vendre vos services. L'à encore, les possibilitè̀s sont nombreuses et de nouveaux services apparaissent rè̀guliè̀rement en France.

- Si vous hè̀sitez avec les deux points prè̀cè̀dents et que vous souhaitez gagner assez rapidement de l'argent, vous pouvez vous tourner vers l'affiliation. Il suffit de trouver un produit intè̀ressant liè̀ à votre marchè̀ et d'en faire la promotion. Pour chaque vente, vous toucherez une commission. L'affiliation est gè̀nè̀ralement la solution choisie par les dè̀butants. Ensuite, l'è̀tape suivante consiste à crè̀er son propre produit. Ce processus est intè̀ressant, car vous aurez commencè̀ à vous faire un nom dans votre marchè̀. Comme l'affiliation consiste à promouvoir un produit, vous è̀tes obligè̀ [d'utiliser des mè̀thodes gratuites](#) ou payantes pour gè̀nè̀rer du trafic. Tout ce travail vous sera d'une grande utilitè̀ au moment de la sortie de votre premier produit. Lorsque vous aurez rè̀alisè̀ vos premiè̀res ventes, attachez une attention toute particuliè̀re à la fidè̀lisation de vos clients pour qu'ils rachè̀tent vos prochains produits. La solution la plus simple est de mettre en place des sondages pour connaì̀tre avec prè̀cision les besoins de ces personnes. Il ne vous restera plus qu'à crè̀er un nouveau produit ou à trouver une solution rè̀pondant à ces besoins et recommencer le processus. En partageant des informations gratuites pour attirer vos clients potentiels puis en crè̀ant des produits rè̀pondant parfaitement à leurs besoins, vous rè̀ussirez à transformer votre passion en un business rentable.

About the Author

Christophe Saussaye ([Internet Solutions Services.com](http://InternetSolutionsServices.com))

[Formation Gratuite pour crè̀er votre Blog Wordpress !!!](#)

-
["Votre Rè̀fè̀rencement Gratuit"](#)
-