

vendre sur internet

Vendre sur internet

Il y a trois façons de « gagner des sous » sur le net :

1. Vendre ses propres produits : Cela s'appelle du « e-commerce » et est exactement la même chose que faisaient mes parents commerçants autrefois ! La différence avec le monde « réel » tient dans les possibilités de développement : Si j'ouvre une « vraie » boutique, en ville, ma zone de chalandise couvre approximativement une vingtaine de kilomètres autour de ma boutique et mes prospects peuvent venir me visiter 7 ou 8 heures par jour, 5 ou 6 jours par semaine (soit entre 35 et 48 h. par semaine), « condition qu'il ne pleuve pas trop » ; si j'ouvre une boutique sur le net, ma zone de chalandise est le monde entier et mes prospects peuvent venir me visiter nuit et jour, 7 jours par semaine (soit 168 heures par semaine), quelque soit le temps...

2. Vendre les produits des autres : Cela s'appelle l'« affiliation » et est exactement la même chose que faisaient autrefois les VRP ou agent commerciaux payés « à la commission » (vendeurs qui n'existent plus aujourd'hui dans la vraie vie depuis que les produits sont pré-vendus par la publicité et les vendeurs payés au fixe, sans perspective d'enrichissement) ; il existe aujourd'hui des plates-formes d'affiliation, quasiment pour tout, pour vendre de la publicité, des livres ou même des casinos (Jamais il n'est possible d'ouvrir son propre casino, sans un sou et sans garantie financière – Aujourd'hui, c'est possible)

La première façon, la plus facile pour commencer, présente encore un inconvénient en ce qu'elle ne permet pas de s'affranchir complètement des réalités de la « vraie vie » : Il faut un lieu de stockage, un studio photo, un poste d'emballage, sans oublier de faire la queue « à la Poste » chaque jour ; la seconde méthode permet enfin de retrouver la liberté et de « révéler » et exploiter son entreprise en n'importe quel lieu choisi, sous les cocotiers, par exemple...

3. Enfin, troisième méthode, les nombreux systèmes pyramidaux, locaux et parfois internationaux (Attention !) qui justifient, en apparence, les affirmations du genre : « gagner des sous facilement », « gagner sa vie sans rien faire », etc. En fait, il faut bien savoir qu'ici comme ailleurs, quand on donne peu, on reçoit peu !

Sur le net comme dans la vraie vie, connaître le succès est « la porte de tout le monde », « condition qu'il y ait une envie, une volonté et beaucoup de travail ».

Jean-Claude Gouigoux

<http://boutiqueinternet.blogspot.com/p/vendre-sur-internet.html>

About the Author

Mon profil sur Viadeo : <http://www.viadeo.com/invitation/jean-claude.gouigoux>

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)