

Comment Démarrer en Affiliation avec Zéro Euro

Vous pouvez trouver de nombreux moyens de faire de l'argent sur internet. Les méthodes sont diverses et multiples. Vous pouvez par exemple vous spécialiser dans la vente de produits sur eBay, ou via les sites de petites annonces, faire du marketing par articles en insérant vos liens d'affiliation, créer un blog sur un sujet spécialisé et le monétiser, jouer en ligne et gagner des jeux rémunérés, participer à des sondages, etc. Mais de toutes les possibilités, c'est encore la vente (de produits ou services) qui paie mieux.

Vous avez alors le choix entre vendre vos propres produits ou faire la promotion d'un produit en affiliation.

Peu importe la méthode que vous sélectionnez, vous devrez travailler sérieusement pour que cela devienne rentable. Dans ce domaine comme dans tant d'autres est la persévérance qui paie.

Si vous choisissez de démarrer en affiliation, vous en découvrirez les nombreux avantages :

Moins de capital de départ

Si vous créez votre propre produit, cela demandera beaucoup de temps si vous le faites vous-même, ou si vous sous-traitez la production, il vous faudra un budget en conséquence. En affiliation, les produits existent déjà, vous n'avez plus qu'à choisir celui qui vous plaît.

Plus de flexibilité;

En cas de non rentabilité d'un produit en affiliation, il vous suffit de sélectionner un autre produit à promouvoir. C'est aussi simple que cela.

Si vous avez votre propre produit mais que celui-ci ne se vend pas bien, vous vous acharnerez certainement jusqu'à décrocher une ou deux petites ventes.

Choix des produits

Heureusement, il y a de nos jours de très nombreux produits en affiliation à promouvoir, et cela dans de très nombreux marchés différents.

Nombreux outils de promotions

Les vendeurs sérieux qui offrent des produits en affiliation disposent de très nombreux outils marketing dont vous pouvez bénéficier. Tout est disponible pour vous faciliter la tâche autant que possible. Vous serez tout de même bien avisé d'adapter un tout petit peu les outils promotionnels (emails de relance, liens, articles de blogs, communiqués de presse, ...) pour les rendre uniques et à votre image.

La flexibilité de l'affiliation est unique et ne se retrouve dans aucun autre modèle d'affaires actuellement. Cette possibilité de pouvoir faire de l'argent sans investissement (ou très peu), de pouvoir jongler avec les différentes options de promotion, de pouvoir modifier sa stratégie de vente instantanément, et de sélectionner son marché et ses produits à volonté ne se retrouve nulle part ailleurs.

L'affiliation est donc bien une opportunité unique que des milliers d'internautes ont déjà bien comprise. Cette tendance est croissante et n'est pas encore saturée. Le marché français n'en est qu'à ses débuts et connaît une croissance fulgurante. La tendance se confirme dans tous les autres pays. Il y a donc une belle opportunité à saisir, et ce depuis le confort de votre domicile, grâce à votre ordinateur et une connexion internet.

About the Author

Visitez le blog [MAXADI](#) pour découvrir d'autres astuces qui vous permettront de réussir dans le domaine de l'affiliation.

Téléchargez ici votre copie du guide [Démarrer en Affiliation avec Zéro Euro](#).