

Comment Vendre Sur Internet sans Avoir de Produits !

Qu'est ce que l'affiliation ?

L'affiliation est en fait un partenariat contractualisé entre un commerçant qui vous propose de vous payer une commission pour toutes les ventes de son produit faites par votre intermédiaire.

Comment sait-il que c'est grâce à vous que le client a acheté ?

Tous simplement car lorsque vous vous inscrivez au programme d'affiliation, un numéro d'affilié vous est attribué. Ce numéro vous identifie et il est présent sur les liens qui vous sont attribués pour faire la promotion du produit.

Certaines personnes arrivent à gagner plusieurs milliers d'euros par mois grâce à l'affiliation. On appelle ces personnes des "supers affiliés".

Je ne veux pas vous faire faire d'illusion, ce ne sont pas la majorité des affiliés qui réussissent de telles performances.

En effet, selon plusieurs sites à peu près 80% des affiliés arrivent à peine à gagner quelques euros (pour ne pas dire rien du tout), tandis que d'autres génèrent des revenus plus que confortables.

"Pourtant, si certains y arrivent c'est que c'est possible."

Ils existent de nombreuses plateformes vous proposant un système d'affiliation. L'essentiel, là encore, c'est de bien choisir.

Pour cela il faut faire attention à plusieurs choses :

- Le pourcentage de la commission
- Comment êtes-vous rémunéré
- Le produit et la société sont-ils fiables
- La page de vente est elle vendeuse
- Combien de temps dure le système de tracking (qui permet de vous identifier comme affilié même si la personne revient plus tard sur le site.)
- Etc...

Bonne réussite.

About the Author

Sébastien Laude <http://vendre.wordpress.com> [Votre Guide pour Réussir en Affiliation "Offert" en vous inscrivant à cette Newsletter](#)