

## Comment collaborer avec les marchands

Communiquer avec le marchand au sujet du programme qui vous intéresse est le seul moyen d'augmenter vos revenus. Une fois que vous avez contacté le marchand, assurez-vous de lui faire savoir que vous êtes intéressé de promouvoir ses produits. Vous verrez aussi lui demander quelle stratégie à employé pour faire la promotion de ces produits? Le marchand connaît bien ses produits, et il aura une bonne idée des stratégies employées par les autres affiliés pour concrétiser leurs ventes.

Démontrez au marchand votre enthousiasme pour la commercialisation de ses produits. Saviez que 90 % des ventes sont générés par seulement que 5 % des affiliés. Donc, un bon marchand va toujours reconnaître les efforts fournis par un super affilié et va même augmenter son taux de commission !

La communication entre le marchand et l'affilié est très importante, ce lien est primordial dans le succès de l'affiliation, donc vous devriez toujours être en mesure de communiquer avec le marchand. Il se peut que vous envoyiez un ticket au marchand et qu'il ne réponde pas, essayez de nouveau. S'il ne répond pas encore, vous devriez réfléchir sur la poursuite du partenariat, avec un tel manque de communication, cela peut indiquer aussi bien d'autres problèmes - comme le paiement par exemple.

Gardez à l'esprit que de nombreux marchands font de grandes promesses, et fixe un taux de commission élevé, mais n'honore jamais leurs engagements avec leurs affiliés, sachant très bien qu'ils ne les rencontreront jamais. Ce n'est pas une bonne façon de faire des affaires, et vous devez éviter de travailler avec ce type de marchands.

Lorsque vous communiquez avec le marchand, vous devriez toujours utiliser un ton professionnel. Si vous avez des suggestions à formuler pour aider le marchand à améliorer son offre, vous devriez lui faire savoir. Beaucoup de marchands remercieront vos commentaires, et je sais pertinemment que toutes informations reçues pourraient améliorer leurs programmes.

Un bon marchand comprend qu'il est difficile de trouver de très bons affiliés, donc il prend soin de les respecter, il offre des ressources pour faire la promotion de ses produits et il n'y a aucun retard sur les paiements. C'est de la même manière que vous devez agir et comprenez que le marchand veut une promotion de qualité pour ses produits.

Plus longtemps que vous travaillerez avec un marchand, et plus, vous comprendrez comment il fait les choses. Si vous êtes débutant dans le marketing d'affiliation, un marchand peut vous aider à comprendre le fonctionnement de l'affiliation. Si vous êtes à l'écoute et faites preuve d'initiative, vous atteindrez des sommets.

## About the Author

Mario Lebrun Éditeur Internet et Spécialiste de l'affiliation [Le Meilleur de l'Affiliation](#) [La Création de Site Web Détaillé](#)

Source: <http://www.secrets-de-comment.com> | [Formation Marketing](#) | [NetConcept, droits de revente](#)